

Intitulé du poste : Conseillère en salle d'exposition

Missions : Participer à l'évolution des ventes

Finalités : En tant que technico-commercial en salle d'exposition, vous êtes en charge de l'accueil client et du suivi des ventes.

Activités :

Vente :

- Accueillir et accompagner les clients sur la salle d'exposition salle de bain et carrelage
- Réaliser des plans, des visuels, des créations 3D
- Effectuer les devis
- Accueillir et suivre les clients TMA (*en collaboration avec la gestionnaire TMA*)
- Effectuer les commandes nécessaires et valider la réception de celles ci

Liens internes	Liens externes
Resp salle d'exposition Chargé d'affaires Gestionnaire TMA Dessinateur Resp magasinier Directeur technique Responsable adm et financière	Clients : particuliers et constructeurs Fournisseurs

Savoir :

- Techniques de ventes
- Connaissances techniques en plomberie et carrelage
- Maîtriser les logiciels de visuel 2/3D

Savoir être :

- Bon relationnel
- Sens du commerce
- Ecoute
- Organisation
- Rigueur
- Réactivité

Lien hiérarchique : Responsable salle d'exposition